



# Accompagnement groupé pour créer et développer votre activité de commercial indépendant - Art du closing

21 heures

Programme de formation

## Public visé

Créateur d'entreprise

## Pré-requis

- ❖ Technique : Le/ la participant(e) devra avoir accès à un ordinateur et/ou à un téléphone avec connexion à Internet.
- ❖ Aucun pré-requis de connaissance ou de compétence n'est nécessaire pour suivre cette formation.

## Objectifs et Compétences visées

- \* Etre en mesure de pouvoir choisir le meilleur statut juridique en rapport à ses objectifs personnel.
- \* Etre en mesure de construire une stratégie permettant de pouvoir convertir des clients à la fin de la formation.

## Modalités et délai d'accès à la formation

- ❖ Inscription à la formation uniquement par entretien téléphonique via notre site internet.
- ❖ Une fois l'inscription validée les accès à la plateforme vidéo sont envoyés au stagiaire.

## Moyens et supports pédagogiques

- ❖ **Outils** : Plateforme Vidéo
- ❖ **Support pédagogique** : Ossature vidéo qui accompagne l'élève durant l'ensemble de sa formation pour maximiser ses résultats et garantir une montée en compétence constante

## Description / Contenu

- **Coachings Collectifs** :

Le Stagiaire bénéficie d'un accès à 4 Sessions de coaching collectifs en atelier de groupe de 90 minutes chacune pour apporter un format Questions/Réponses, toutes les précisions et informations complémentaires les plans d'action nécessaires en complément des modules suivants.





Le stagiaire sera également intégré au groupe privé "Art du Closing / Level 2" afin de partager les expériences et le parcours de formation avec les autres stagiaires

#### - Plateforme de Formation vidéo:

##### MODULE 1 : Devenir un vendeur inarrêtable

- \* Vidéo 1 Introduction & Explications
- \* Vidéo 2 Les 7 règles d'OR pour maîtriser l' Art du Closing
- \* Vidéo 3 Les 3 dimensions du succès
- \* Vidéo 4 Devenez un Tireur d'élite
- \* Vidéo 5 La composante à changer pour votre réussite
- \* Vidéo 6 Le Success Morning : l'entraînement pour être inarrêtable

##### **MODULE 2 : La psychologie de la vente**

- \* Vidéo 7 La règle des 80 / 20
- \* Vidéo 8 7 Secrets pour exploser ses ventes
- \* Vidéo 9 Les 9 Lois du Closer

##### **MODULE 3 : Les stratégies commerciales les plus puissantes**

- \* Vidéo 10 Comprendre et analyser l'Échelle de Motivation d'un prospect
- \* Vidéo 11 Les 5 mécanismes de Présuasion pour vendre avec aisance
- \* Vidéo 12 Vendre en 1 ou 2 rendez-vous ?
- \* Vidéo 13 Appel téléphonique ou visioconférence ?
- \* Vidéo 14 Devenir un Maître de la questiologie
- \* Vidéo 15 Les 5 étapes d'une vente élégante

##### **MODULE 4 : Découverte & analyse du script de vente magique**

- \* Vidéo 16 Un vendeur qui improvise se prépare à échouer
- \* Vidéo 17 Script de vente magique pour Closer
- \* Vidéo 18 L'étude du Besoin
- \* Vidéo 19 Préconiser vos offres
- \* Vidéo 20 Traiter les objections / Bonus d'action rapide
- \* Vidéo 21 Procéder au paiement

##### **MODULE 5 : Les habitudes du succès : s'entraîner pour réussir**

- \* Vidéo 22 Améliorer son état d'esprit et construire de nouvelles habitudes
- \* Vidéo 23 3 composantes pour remplir son verre
- \* Vidéo 24 Les 3 niveaux de confiance en soi
- \* Vidéo 25 Développer son niveau d'énergie : état Coach / état Crash
- \* Vidéo 26 Déployer ses capacités d'écoute
- \* Vidéo 27 Améliorer sa posture ; Méthode GREAT
- \* Vidéo 28 Développer son intelligence commerciale

##### **MODULE 6 : Devenir un Cash-Master**

- \* Vidéo 29 Votre relation à l'argent détermine votre qualité de vie
- \* Vidéo 30 Mieux se connaître : les types de relation à l'argent Vidéo n31 Que voulez-vous réellement ?
- \* Vidéo 32 Améliorer sa relation à l'argent : 7 exercices.

##### **MODULE 7 : Créer et développer votre activité de commercial indépendant**

- \* Vidéo 33 Phase 1 : Comment démarrer son activité de Closer



\* Vidéo 34 Phase 2 : Se positionner sur les réseaux sociaux

\* Vidéo 35 Phase 3 : Initier le 1er contact

\* Vidéo 36 Phase 4 : Le prospection efficace

\* Vidéo 37 Phase 5 : Proposer une offre Irrésistible

\* Vidéo 38 Devenir Ambassadeur

## Modalités d'évaluation des acquis et validation des résultats

- ❖ Post formation : Evaluation des acquis par le biais d'un quizz
- ❖ Validation : Remise d'une attestation individuelle de formation en précisant si la compétence est acquise ou non.
- ❖ Questionnaire de satisfaction : **à chaud** à la fin de la formation et **à froid** un mois après la fin de formation.

## Tarif

2.500,00 Euros

## Accessibilité aux personnes handicapées

En cas de Handicap, n'hésitez pas à contacter notre référent Handicap Julie RIDER.

Nous analyserons avec vous vos besoins et vous proposerons des solutions adaptées à votre situation.

## Contact pour Inscription

Yoann RIDER - Président - [contact@yoannrider.fr](mailto:contact@yoannrider.fr) - 06 71 45 25 10

## Version - Date de mise à jour

Version 1- Mise à jour du 01/10/2021